

# Präsentation

## DiCon, Diers Consulting



## Inhaltsverzeichnis

|   |    |
|---|----|
| Ein kurzer Überblick .....                                    | 3  |
| Unser USP ist unsere Methode .....                            | 6  |
| Branchen .....  | 7  |
| Referenzen .....  | 8  |
| Portfolio .....   | 9  |
| Team .....  | 14 |
| Inhaberin/Projektleiter .....                                 | 15 |
| Der Nutzen für Ihr Unternehmen:<br>der „Domino-Effekt“! ..... | 17 |
| Der DiCon-Ansatz .....  | 18 |
| Ihr Vorteil .....   | 19 |
| Die DiCon-Beratung ist<br>besonders spezialisiert auf .....   | 20 |

## Ein kurzer Überblick



**DiCon** berät, entwickelt, qualifiziert, trainiert und coacht Unternehmen, Organisationen und Einzelpersonen.

Der Mensch steht im Mittelpunkt!

*Der*



*Faktor* 

## Unser USP ist unsere Methode.

Unternehmerisches Handeln lässt sich auf der Erscheinungsebene immer „begründen“ - DiCon schaut auf die „Hinter-Gründe“, dieser DiCon-Faktor macht die Entscheidungsmotive transparent und fördert einen systemischen Überblick auf allen Ebenen. Damit bedient DiCon das Prinzip der Nachhaltigkeit – die bewusste Bündelung aller Handlungskräfte.

Kurzzeitige Kosmetik der ungewollten Symptome verhindert den Wandel und den Erfolg des Unternehmens am Markt. Ist diese Erkenntnis im Unternehmen etabliert, entsteht ein Domino-Effekt des Erfolges!

Die Entstehung des Dominoeffektes ist erklärtes Ziel der DiCon Philosophie.

Dieser Effekt ist es, der uns so erfolgreich macht!

Durch die nachhaltige Verhaltensänderung der Verantwortlichen entsteht die allseits so erwünschte Verantwortlichkeit der führenden Kräfte.



## Branchen

- Verkehrsmittel/Automobil/Automotive
- Bildung/Schulen/Hochschulen
- Food/Fruit
- Bau
- Finanzwesen/Banken/Versicherungen
- Kliniken/Krankenkassen/  
Gesundheitswesen/GKV
- Messen/Ausstellungen
- Industrie & Handwerk
- Profisport
- Reise & Tourismus
- Staat/Politik & Verwaltung
- Makler
- Reederei/Schifffahrt
- IT Systemhäuser & Dienstleister
- Verlagswesen
- Sanitär
- Gartenbau
- Verbände aller Art
- Immobilien
- Medien
- Luftfahrt



## Referenzen

Referenzen aus allen Kundenbeziehungen können entweder als autorisierte schriftliche Statements angefordert werden, oder wir stellen auf Wunsch persönliche oder telefonische Referenzkontakte her.

Eine Auswahl finden Sie auch auf unserer Homepage unter [www.dicon.eu](http://www.dicon.eu)

Einige unserer Kunden haben auch in Fachzeitschriften über ihre langjährige Zusammenarbeit mit uns geschrieben.

Fordern Sie auch diese Veröffentlichungen an!

## Portfolio

Portfolio der konkreten  
Vorschläge

Vernetzte Zusammen-  
schau aller Vorschläge

## Portfolio

### Beratung

- Changemanagement/Strategieentwicklung
- Konfliktmanagement
- Unternehmensnachfolge/Generationswechsel
- Management Audits
- Zielvereinbarungen
- Process Engineering
- Risikomanagement
- Waremanagement
- Wissensmanagement/Informationsmanagement
- Process Solutions
- Identifikation von Einstiegsmöglichkeiten in neue Märkte
- Suche und Vermittlung von Kooperationspartnern

## Portfolio

### Entwicklung

- Assessments
- Changemanagement/  
Strategieentwicklung
- Konfliktmanagement
- Projektmanagement
- Supervision
- Teambuilding/-entwicklung
- Zielvereinbarungen
- Risikomanagement

## Portfolio

### Coaching



- Profilcoaching
- Karrierecoaching
- Teamcoaching
- Kompetenz- und Verhaltenscoaching
- Selbstcoaching
- Konfliktcoaching

## **Portfolio**

### **Training**

- Kommunikationstraining
- Führungskräftetraining
- Konfliktmanagement
- Moderation von Besprechungen & Versammlungen
- Projektmanagement – ganzheitlich
- Selbstmarketing
- Verkaufs- und Vertriebsschulungen
- Presales-Schulungen
- Stress- und Selbstmanagement
- Supervision
- Teambuilding/-entwicklung
- Verhandlungs- und Gesprächsführung
- Zeitmanagement
- Zielvereinbarungen

## Portfolio

### Fortbildung

- Internationale Führungskraft (IFK)
- Business Coach



# Zertifikat

*HERR MUSTERMANN*

geboren am 01. Januar 1806

hat die berufs begleitende Qualifikation  
**„Internationale Führungskraft“**  
erfolgreich abgeschlossen.

Hamburg, den 01.01.1900

**DiCon**  
Inh. Elke Diers  
Stadthausbrücke 3  
20355 Hamburg



www.dicon.eu kontakt@dicon.eu Tel.: 040-376 44 446 Fax: 040-376 44 200

## Team

Unsere Projektleiter sind Fachkräfte aus der Wirtschaft mit Hochschulabschluss.

In unseren branchenspezifischen Arbeitsfeldern setzen wir Consultants mit langjähriger Erfahrung ein. Wir legen besonderen Wert auf Sozial-, Fach- und Umsetzungskompetenz.

DiCon Consultants sind flexibel und arbeiten in ständig wechselnden Projekten. Sie werden für jede Aufgabe bedarfsgerecht\* zusammengestellt.

\*



## Projektleiter

### Michael Ahlswede **Kernkompetenzen:**



- Strategieentwicklung
- Führungskräftetraining
- Zielvereinbarungen
- Teamentwicklung
- Kommunikation
- Verkaufs- und Vertriebsschulungen
- Verhandlungs- und Gesprächsführung
- Moderation und Präsentation

### Claus Diers



- Reorganisation
- Changemanagement
- Corporate Identity
- Vertrieb
- Teambuilding
- Profil-, Karriere- und Kompetenzcoaching
- Strategieberatung und Zielvereinbarungen
- Management Audits

## **André Hergert**



### **Kernkompetenzen:**

- Organisationsentwicklung/  
Changemanagement
- Projektmanagement
- Personalentwicklung
- Verkaufstraining
- Teambuilding
- Zielvereinbarungen
- Kommunikation
- Supervision

## **Detlef Kahrs**



- Corporate Identity
- Strategieentwicklung
- Zielvereinbarungen
- Teambuilding
- Coaching
- Verkaufs- und  
Vertriebsschulungen
- Projektmanagement
- Führungskräfte training

## Der Nutzen für Ihr Unternehmen: der „Domino-Effekt“!

- Bereiche und Abteilungen werden effizienter aufgestellt
- Ablaufprozesse werden optimiert und beschleunigt
- Der Unternehmensgewinn steigt
- Unsere Berater verdeutlichen die hinter dem Marktgeschehen liegenden Trends.
- Wir decken brach liegende Potenziale auf, bringen sie zur Entfaltung und schaffen so unerwartete Lösungen
- Die Führungskräfte selbst entwickeln alternative Konzepte, um vorhandene Mängel zu beheben
- Der Durchblick durch die Symptome auf die Motive/Trends spart viel Zeit, Geld und löst Konflikte (DiCon-Faktor)
- Überflüssiges/Verkrustetes wird aufgedeckt und einer sinnvollen Lösung zugeführt
- Kosten werden stark minimiert
- Effizienz steigt
- Das Unternehmen bzw. der Bereich oder die Abteilung sind schlanker und die Mitarbeiter motivierter als bisher



## Der DiCon Ansatz

### **DiCon verbindet Training mit Beratung**

- Analyse der Abläufe, Strukturen und Beziehungen
- Interviews über Motive, Ziele, Ideen und Hemmnisse
- Erarbeitung maßgeschneiderter Trainingsbausteine
- Bewusstmachung „eingeschliffener“ Prozessabläufe
- Gemeinsame Weiterentwicklung individueller Strategien
- Nachhaltige Ergebnisse statt Kosmetik

### **Wir bieten Maßarbeit statt Schablonentraining!**

## Ihr Vorteil

### **Langzeitwirkung statt Kosmetik**

- Eigenmotivation und Erfolgsorientierung
- Zeitersparnis durch Minderung der Demotivation, Beseitigung von Hemmnissen und Abkehr von langwieriger Symptombehandlung
- Aufbau einer Sozial-, Beziehungs- und Methodenkompetenz
- Aufbau der Selbstcoachingkompetenz (Hilfe zur Selbsthilfe)
- Mitarbeiter mit Unternehmergeist als Erfolgsfaktor
- Professionelle Mitarbeiter mit Eigendynamik
- Messbarkeit des Erfolges
- Bewusstwerdung und Verständnis übergeordneter Gesamtzusammenhänge
- Universitäre Forschungsanbindung

## **DiCon ist besonders spezialisiert auf**

- Motivorientiertes Verkaufstraining
- Führungskräftetraining
- Teambuilding
- Strategieberatung
- Neuromarketing –  
Strategisches Verkaufsmanagement
- Standort- bzw. Mitarbeitermotivations-  
Strategien auf Basis aktueller wissenschaftlicher  
Grundlagen der Motivationsforschung und der  
Neurowissenschaften
- Corporate Identity
- Management Audits
- Zielvereinbarungen
- Vorträge in allen Bereichen
- Fortbildung „Internationale Führungskraft“
- Fortbildung „Business Coach“

*Der*



*Faktor* 

im Training -

Wettbewerbsvorteil für erfolgreiche Teams!



**Bremen**  
**Verwaltung**

Kontorhaus an der Schlachte  
Schlachte 45  
28195 Bremen

Tel.: +49 421 / 1 63 27 80

Fax: +49 4242 / 93 04 06

Email: [kontakt@dicon.eu](mailto:kontakt@dicon.eu)

Internet: [www.dicon.eu](http://www.dicon.eu)



**Hamburg**  
**Training**

Regus Business Center  
Stadthausbrücke 3  
20355 Hamburg

Tel.: +49 40 / 376 44-446

Fax: +49 40 / 376 44-500



**Hamburg**  
**Beratung**

Excellent Business Center  
Neuer Wall 50  
20354 Hamburg

Tel.: +49 40 / 822 186-466

Fax: +49 40 / 822 186-450